

**Logistic**job.com**Logistik**job.de**Logistic**consultant.net**Logistik**berater.net

**Logistic Analytic Service Group GmbH**  
 Dienstleistungsbereich  
 Logistikberater.net/Logisticconsultant.net

Daimlerstr. 13  
 61352 Bad Homburg  
 Tel.: +49 - 6172 - 6826656/-57  
 E-Mail: info@logistikberater.net

## Profil Gerhard W.

<b>ID</b>	<b>277</b>
<b>Geburtsjahr</b>	<b>1981</b>
<b>Nationalität</b>	<b>österreichisch</b>
<b>Familienstand</b>	<b>verheiratet, 3 Kinder</b>



### BERUFSPRAXIS

#### Seit Juni 2014

#### Selbständig

- *Aufbau eines zukunftsorientierten Geschäftsmodell (operation excellence) im Bereich Transport, Logistik und Supply Chain Management*
- *Beratungsaktivitäten auf strategisch, organisatorischer und prozessorientierter Ebene*

Mein Hauptfokus liegt aufgrund meiner Erfahrungen und Fachwissen aus der Speditionsbranche, in der aktiven operativen Abwicklung. Dies ist auch der Ansatz für meine Selbstständigkeit. Während meinen Funktionen als Standortleiter habe ich immer aktiv und operativ mitgearbeitet, dies war mir stets wichtig ,um für Kunden den optimalen Nutzen zu erreichen.

Die Projekte in den letzten Monaten haben sicher vermehrt auf die Optimierung der Kosten im Bereich Transport & Logistik (Verbesserung von Abläufen – aktive Begleitung und Umsetzung, nicht nur beratend; intensive Verhandlungen mit Speditionen; Hilfestellung und aktive Unterstützung bei Zoll- und Versicherungsthemen; etc.) konzentriert.

Nachstehend finden Sie ein paar Kunden für die ich in den letzten Monaten tätig war. Das verhandelte Transport & Logistikkosten Volumen war > € 2,3 Mio.

- Tiroled GmbH, Oberau (Beleuchtungsbranche)
- Astorplast Selbstklebeprodukte GmbH, Ansfelden (Großhandel Kunststoffwaren)
- Josef Recheis Eiereigwarenfabrik und Walzmühle GmbH, Hall in Tirol (Lebensmittel)
- J. Zimmer Maschinenbau GmbH, Kufstein (Maschinen- u. Anlagenbau)

### **März 2013 – November 2013**

#### **Branch Manager bei Gebr. Weiss, Hall in Tirol für den Bereich Air & Sea**

- *Mitarbeiterführung*
- *Verantwortung über mehrere Profit Center*
- *statistische Auswertungen mit Reporting an General Manager CE (Erstellung von Budget, Überwachung und Analysieren der Zahlen)*
- *Verkaufsaktivitäten (Außendienst)*
- *Aufbau und Weiterentwicklung strategischer Geschäfte*
- *Key Accounts Betreuung*
- *allgemeine Bürotätigkeiten*

### **September 2008 – Dezember 2012**

#### **Branch Manager bei Cargo Partner, Innsbruck**

- *Aufbau des neuen Standortes in Westösterreich*
- *Mitarbeiter Führung und Ausbildung*
- *Verantwortung über mehrere Profit Center*
- *statistische Auswertungen mit Reporting an Vorstand und Länderleitung (Erstellung von Budget, Überwachung und Analysieren der Zahlen)*
- *Verkaufsaktivitäten (Außendienst), Marketing*
- *Koordination für Tirol, Südtirol, Vorarlberg*
- *Aufbau und Weiterentwicklung strategischer Geschäfte*
- *Key Accounts Betreuung*
- *allgemeine Bürotätigkeiten*

### **September 2003 – Juni 2008**

#### **Speditionskaufmann bei Gebrüder Weiss, Hall in Tirol**

- *Manager Logistic Solution Development*
- *Leiter der Abteilung Seefracht (Mitarbeiter Führung, Verantwortung über Profit Center, Kundenbetreuung)*
- *Key Accounts Betreuung*
- *statistische Auswertungen*
- *Projektarbeiten*
- *allgemeine Bürotätigkeiten*
- *Disposition von Lkw's nach Deutschland/Benelux*

**Jänner 2003 – Juli 2003****Versandkoordinator bei der Fa. Datacon, Radfeld**

- *Organisation der Transporte*
- *Reduktion der Transportkosten (Verhandlung mit Speditionen)*
- *Versandpapiererstellung*
- *zolltechnische Abwicklung*
- *Abstimmung und Einteilung der Versandmitarbeiter*
- *Rechnungskontrolle*
- *teilweise Einkaufstätigkeiten*

**1999 – Dezember 2002****Speditionskaufmann bei TSG - Innsbruck**

- *Disposition von Lkw's (Sammelgutverkehr Österreich und Italien)*
- *Angebotserstellung*
- *Kundenbetreuung (Österreich u. Italien)*
- *statistische Auswertungen*
- *sowie sämtliche Bürotätigkeiten (Telefon, Terminvereinbarungen, sämtl. Schriftverkehr etc.)*

**SONSTIGE KENNTNISSE**

---

**Weitere Ausbildung:**

- *Lehrlingsausbilderprüfung*
- *Berufsbegleitendes Studium an der Sales Manager Akademie / Studienzentrum Hohe Warte, Wien mit erfolgreichem Abschluss (magna cum laude) des Executive Sales Management MBA Program, Dezember 2012*

**Sprachen:**

- *Deutsch - Muttersprache*
- *Englisch - verhandlungssicher*
- *Italienisch - solide Grundkenntnisse*

**EDV:**

- *SAP*
- *AS400*
- *Ciel*

**SCHULBILDUNG**

---

**1987 – 1991****Volksschule Reichenau II****1991 – 1995****Technische Hauptschule Pradl****1995 – 1996****Polytechnischer Lehrgang Pradl****1996 – 1999****Lehre als Speditionskaufmann bei der  
Firma TSG – Innsbruck****Juli 1999****Abschluss zum Speditionskaufmann**