

Profil
Peter G.
Projektmanager und Berater Supply Chain and Packaging

Nationalität **deutsch**



ERFAHRUNGS-UND LEISTUNGSPROFIL

- Business Development / Vertriebsleiter, **handlungsstark mit breitem Management Know-how.** Analytischer, innovativer Strategie für internationale B2B Logistik und Supply Chain.
- Über 12 Jahre **Erfahrung in der Vertriebs- und Geschäftsführung eines internationalen Verpackungsherstellers**
- 7 Jahre **Erfahrung im Supply Chain Management und Einkauf** in der Automobilindustrie
- **B2B-Sales** und **Key Account Management** führender Automobilzulieferer
- Fundierte Erfahrung mit **CRM, SCM und BI Systemen**
- Abschluss **Dipl. Ing. (FH) Holztechnik** an der Fachhochschule Rosenheim

MANAGEMENT CHARAKTERISTIK

- **Business- & Sales Management** in Unternehmen mit unterschiedlicher digitaler & organisatorischer Reife. Dabei Leader als Coach und Möglichmacher
- **Klassisches und Agiles Projektmanagement**
- **Agilität, Customer Centricity** und **Lean Management als Grundprinzipien**
- **Menschen / Teams verbinden** und motivieren um gemeinsam Ziele zu erreichen
- **Pioniergeist** für neuen Ideen, Lösungen und Veränderung in Produkten und Prozessen

ERFOLGSBILANZ

- **Experte für Verpackungslösungen** aller Art, einschließlich Sleevepacks, Thermoform, Single sheet, Twin Sheet, Steel racks, Schäume, Textilinserts, Hohlkammerplatten, Holz und Kartonagen.
- **Leitung** verschiedener Schlüsselprojekte in der **Verpackungsentwicklung** mit funktionsübergreifenden Teams, wie zum Beispiel Stahlbehälter mit Stützkern für LKW-Bodenmatten, Stahlbehälter für Passat I-Tafeln, Kunststoff-Mehrwegbehälter für Kabelbäume und Türverkleidungen, sowie Aluminiumbehälter. Projektgrößen reichen von > 1 Mill €.
- **Projektleitung für verschiedene strategische Logistikeffizienzprojekte** in der Automobilzulieferindustrie, umfassend Verpackungs-, Transport-, Lager- und Materialplanung mit nachweislichen Einsparungen von mehreren 100.000 € pro Jahr & Projekt.
- **Entwicklung und Implementierung** von Verpackungslösungen in Lear **JIT-Einrichtungen**, sowohl im Inbound als auch im Outbound.
- **Projektmanager** für die Implementierung eines europaweiten harmonisierten **Transportmanagement- und Transportplanungssystems** INET (ALPEGA).
- **Organisation und Durchführung** von internationalen Messeauftritten, darunter Fachpack, LogiMat und Pack Expo Las Vegas.
- **Geschäftsführer mit Verantwortung für den Aufbau und die Leitung** des deutschen Vertriebsbüros, einschließlich der Steuerung von 2 Vertriebsinnendienst- und 2 Vertriebsaußendienstmitarbeitern.

BERUFLICHER WERDEGANG

Seit 11/23

Selbständiger freiberuflicher Ingenieur

Einzelunternehmen

04/23 – 10/23

Elternzeit

06/20 – 03/23

Vertriebsleiter DE Süd, AT / CH

Vertriebsstandort München

Söhner Kunststofftechnik GmbH | Schwaigern DE

- Leitung von Schlüsselprojekten für die Verpackungsentwicklung mit funktionsübergreifenden Team z.B. Stahlbehälter mit Stützkern für LKW-Bodenmatten; Kunststoff-Mehrwegbehälter für Kabelbäume, Türverkleidungen. Projektgrößen >200k€
- Diverse Verpackungs- & Logistik-Budgetplanungen für Kunden in der Angebots-, Planungsphase oder Verlagerungsprojekte aus dem Bereich Automobil Sitzgeschäft, Spritzguss Interior
- Akquisition neuer strategischer Kunden zur Förderung des automobilen Kerngeschäfts (z.B. TESLA, Auria Solutions uvm)
- Spezialist für Customized Returnable Solutions, Sleevepacks, Thermoform, Single sheet, twin sheet, steel racks,
- Kundenspezifische Mehrweglösungen, Kunststoff, Stahl, Schaumstoff, Textil

02/20 – 06/20

Key Account Manager Luftfahrtindustrie

Mitglied des Company Leadership Teams

Four Pack GmbH | Hude DE

- Business development & Projektleitung Verpackungs- / Ladungsträger Luftfahrt- & Automotiveindustrie
- Senior Key Account Manager für Top-Tier-Kunden aus der Luftfahrtindustrie & Automotive. Entwicklung und Umsetzung von Ladungsträgern / Racks aus Aluminium
- Implementierung des 1. CRM-Systems zur Strukturierung und Verbesserung des Kundenmanagements und der Kundenbeziehungen

12/09 – 01/20

Sales Manager / Sales Director

Management Board Member & Shareholder

VMT Ecopack Group | conTeyor Group | Maastricht NL

- Geschäftsführer verantwortlich für den Aufbau & die Leitung des deutschen Vertriebsbüros mit 2 Vertriebsinnendienst- und 2 Vertriebsaußendienstmitarbeitern
- Business Development und Leitung strategischer Kundenprojekte
- Kontinuierliche Verbesserung von Kundenservice, Produkt und Prozess (z.B. Implementierung von CRM System – Synergy)
- Organisation und Durchführung von internationalen Messeauftritten (Fachpack, LogiMat, Pack Expo Las Vegas)
- Management Board Member & Shareholder

07/06 – 11/09

Senior Einkäufer und Projekt Manager

Logistik und Indirekter Beschaffung HQ Europe

Lear Corporation GmbH | Allershausen DE

- Projektleitung für strategische Logistikeffizienzprojekte Verpackungs-, Transport-, Lager- und Materialplanung
- Projektmanager für die Implementierung eines europaweiten harmonisierten Transportmanagement- und Transportplanungssystems
- Implementierung von Verpackungssimulationssystemen und Standard-Logistikplanungstools
- Aufbau einer umfassenden europäischen Verpackungslieferantenbasis

05/03 – 06/06

European SCM und Materials Coordinator

Central logistics group HQ Europe

Lear Corporation GmbH | Allershausen DE

- Entwicklung und Umsetzung von Supply Chain Projekten / Lieferantenmanagement in der Anlaufphase
- Logistikmanager bei einem polnischen Lear-Lieferanten während der Anlaufphase
- Entwicklung und Umsetzung der Verpackungsstrategie für Lear Europe
- Entwicklung und Implementierung von Verpackungen in Lear JIT-Einrichtungen, Inbound und Outbound
- Special force Team Mitglied / Logistik Support Einsatz an verschiedenen Europäischen Standorten (Materials management, Inventory reduction, Verpackungsoptimierung etc)

STUDIUM AUSBILDUNG

1998 – 2003

Studium an der Fachhochschule – Rosenheim
Studiengang Holztechnik
Studienschwerpunkt Betriebsführung
Abschluss: Dipl. Ing. (FH) Abschlussnote: gut

1995 – 1998

Ausbildung zum Schreiner/Tischler
Abschluss: Geselle

1994 - 1995

Allgemeiner Wehrdienst

1992 –1994

Studium an der Fachhochschule – München
Studiengang Elektrotechnik ohne Abschluss

1990 – 1992

Fachoberschule (Technik)
Abschluss: Fachhochschulreife

Trainings Weiterentwicklung

Professional Agile Leadership
Professional Scrum Produkt Owner
Management Coaching Programm
Six Sigma Green belt mit Zertifikat
Lean Manufacturing mit Zertifikat
Cognos Powerplay & Impromptu

Digital

CRM: Synergy; CAS
ERP: INFOR
Transportmanagement: INET (ALPEGA)
Cognos BI
Portatour
Packassistant
Grundkenntnisse diverser CAD-Programme

Sprachen

Deutsch Muttersprache
Englisch fließend C1